



Juan Pablo Cortes G.

Tel.: 09-8624782, 71402031

e-mail jpcortes@movistar.cl, jpcortes@vtr.net

EXPERIENCIA

1984-1990 : Compañía Sud Americana de Vapores (SAAM) Valparaíso.

Cargo: Ingeniero en Refrigeración

Encargado de mantención, supervisión de Contenedores Refeer y Sistemas de Refrigeración en Naves de la Compañía.

1990-1993 : AT& T, Santiago.

Cargo: Gerente de Cuentas

Ventas y Gestión de clientes en Proyectos de Comercio Electrónico y Telecomunicaciones, cuentas asignadas: Principal Group, Embajada de Estados Unidos, Kimberly Clark, Procter & Gamble, etc .

Desarrollo de Proyectos EDI (Comercio electrónico), Easy trade.

1994-1997 : CTC CORP CHILE, Santiago.

Cargo: Ingeniero de Empresas.

Gestión y Venta de Productos de la Compañía CTC cartera asignada de Grandes Clientes, Desarrollo de proyectos de Telecomunicaciones.

Algunos Negocios realizados:

Movicenter(Contrato a 10 años, facturación mensual \$ 22 millones mensuales)

Mersan (Mercado Mayorista de Santiago, contrato a 15 años \$ 32 millones mensuales) entre otros.

Proyectos fueron gestionados directamente con altos ejecutivos de las empresas, entre otros:

Andrés Paz (Paz Corp), Marcelo Corbo (Gerente Movicenter).

Alejandro Boetch, Andres Ariztia. Dueños Mercado mayorista de Santiago (Mersan).

Carlos Parada, Proyectos Fisa , actual Gerente Expomin

Todos estos proyectos involucraban todos los servicios de telecomunicación (cableado,central,servicios de voz datos e imágenes),con márgenes muy positivos para CTC.

1988-2000 : CTC CORP TELEFONICA EMPRESAS,Santiago.

Cargo: Ingeniero Corporaciones

Gestión y Ventas a Grandes Corporaciones

2000-2003 : TELEFONICA CTC CHILE, Santiago.

Cargo: Account Manager Corporaciones.

Gestión integral de Corporaciones asignadas, entre otras Ripley, Abastible, Copec, Seguros Cruz del Sur, etc.

Desarrollando proyectos de valor agregado,

Telefónica es elegida el mejor proveedor del año 2002 por Ripley.

Algunos Interlocutores:

Ripley: Alberto Calderón (Dueño), Enrique Carvajal (Gerente)

Copec: Mateo Budinich(Gerente Comercial), Felipe Lamarca(Gerente)

Abastible: Angel Carabias(gerente Comercial)

Seguros Cruz del Sur: Andrés Lehuede (Gerente)

Negocio destacado : Se negocia directamente con empresa RIM Canada(Blackberry) la adquisición por parte de Abastible de 2500 equipos con sus aplicaciones para optimizar comunicación entre camiones repartidores de gas.

Esta solución ayudo a incrementar en un porcentaje importante venta de Gas, además de introducir Equipos Blackberry en Chile.

2003-2008 : LINESOFT Y TENDENZA.

Cargo: Gerente

Empresas propias en las cuales se desarrollaron alianzas con Chilectra, Almacenes Paris, Falabella, Softland.

Todas las negociaciones y cierre de negocios los realice yo personalmente, logrando credibilidad y confianza de una empresa pequeña con Grandes Corporaciones.

Importación directa desde China, USA,Thailandia,India,Italia,etc.

Desarrollo: Manejo Personal, gestión de Stock, Desarrollo de la estructura de la Empresa,etc.

2009-2011 : SIKA CHILE , Santiago

Gestor de Negocios Nuevos Clientes y Proyectos en obras civiles.

Atencion directa en obra de empresas: Salfa, Besalco, Tecsa, Claro Vicuña, Metro, Hatch Ingeniería, SN Power, Icafal, Hochtief, Barrick, etc.

Destacados:

- Centro cultural Gabriela Mistral: Atención integral en obra, logrando posicionar casi el 80% de nuestros productos.
- Se logra incrementar cartera asignada en más de 300% , además de incorporar nuevos clientes.

2011-Actual : SIKA CHILE ,Santiago

Atención y asesoría Edificación

Atención integral de una cartera asignada y búsqueda de nuevos negocios, tanto en Casa Matriz como en terreno.

Destacados:

- Interconexión La Farfana – Trebal (planta de tratamiento): Se logra recuperar a cliente perdido con la competencia(Navarrete ,Díaz Cumsille).
Se logran ventas sobre 100 millones, logramos posicionarnos como su principal proveedor (Cintas pvc, Sikatop 107,sikadur 32,Sikaswell s-2, etc.).
- Se logra realizar ventas a Hospital La Florida y Maipú a pesar de haber firmado con la competencia.
- Se cierra negocio con Constructora Boetch en Kidzania, venta sobre 70 millones en productos de anclaje, desplazando a Hilti.
- Se cierra negocio con Euro Constructora entre otras empresas con montos superiores a 40 millones en adhesivo cerámica desplazando a Aislantes Nacionales.
- Se logra generar ventas en clientes que trabajaban con la competencia(Constructora Armas, Bersa, Precon,Boetsch, Euro Constructora etc.)

Habilidades:

Capacidad gestión a todo nivel y en cualquier empresa.

Habilidad de llegar a las personas claves

Capacidad de Entregar valor al Cliente.

Habilidades Comerciales

Amplios contactos en minería, Industria, Comercio y en áreas de influencia.

FORMACION

- Educación Básica: Saint Peters School, Vina del Mar.
- Educación Media: SSCC Padres Franceses Viña del Mar.
- Quinto año Ingeniería Civil Eléctrica, Universidad Católica Valparaíso.
- Diplomado Redes y Transmisión de Datos, Universidad de Chile.
- 2 Anos Construcción Civil, Universidad Católica Valparaíso.
- Curso Motivación ,Emprendimiento y Valor Agregado Dictado por Fernando Flores(Senador de la Republica).
- Cursos de Ventas, Protocolo y Diplomacia, Técnicas de Venta, Mantención de Clientes,etc.
- Manejo Internet y Pc , avanzado
- Ingles básico
- Ingles Técnico
- Conocimiento de Hidráulica, Mecánica Fluidos, Termodinamica,etc.
- Conocimiento y experiencia en Industria Refrigeración. Evaluacion de proyectos,etc.

DATOS PERSONALES

- **Juan Pablo Cortes González**
- **RUT: 8.381.083-1**
- **Fecha de Nacimiento : 20 de Enero 1963**
- **Estado Civil : Casado, 2 Hijos**
- **Contacto : 98624782, 71402031 mail: jpcortes@vtr.net, jpcortes@movistar.cl**
- **Dirección:**
 - Maipú 1136 Dp 121-B , Santiago
 - Los Alerces 1111, Concón, Viña del Mar.

Viajes Realizados

Europa en Varias ocasiones países visitados: Italia, Holanda, Francia, Grecia, Inglaterra, Bélgica, Austria, Suiza, Alemania.
Estados Unidos, Argentina, Perú, Uruguay y Brasil.

Soy un aporte en cualquier Empresas, Excelentes relaciones personales, Lo que no se lo aprendo rápidamente.

PRETENSIONES DE RENTA: \$ 2.100.000